

**Machen Sie mit Parkett
250.000 € mehr Jahresumsatz
als SYMPARKETT[®] Outlet-Partner**

Macht Sie diese Aussage neugierig?
(auch wenn Sie vielleicht etwas „utopisch“ klingt)

Unsere **SYMP**arkett-Filialen jedenfalls arbeiten schon seit einigen Jahren mit unserem einfachen Konzept und übertreffen diese Ergebnisse sogar.

Wir verbinden den FACTORY-Outlet-Gedanken ganz konsequent mit der Fachmarkt-Kompetenz und bringen so dem Kunden greifbare Vorteile.

Der Vorteil für Ihre Kunden:

1. Klares und einfaches Konzept

- Einkauf direkt bei den Herstellern: dadurch extrem günstig
- riesige Vielfalt in höchster Qualität: unvergleichlich im Markt
- verständliche und wirkungsvolle Produktpräsentation im Internet sowie im Verkaufsraum
- starker Internetauftritt: leicht zu finden, leicht zu verstehen

2. Starke Produkte, extrem günstig

- Spitzenqualität mit modernster deutscher Produktionstechnologie
- starke und außergewöhnliche Produktpalette
 - o bis zu 150 Muster **in Originaldielen** im Verkaufsraum
 - o weit über 400 (!) Parkettartikel verfügbar
- extrem günstig: bis zu 50% günstiger als im Fachmarkt
- Ware zumeist sofort verfügbar

3. Starke Kompetenz

- kompetente, sichere, korrekte, klare und freundliche Beratung per Mail, Telefon und im Verkaufsraum
- schnell und zuverlässig
- wir werden als „Geheimtipp“ weiterempfohlen

Ihre Vorteile:

1. Starkes, erfolgreich getestetes Konzept

- einfach: minimale Anschaffungen, sofortiger Start
- wirkungsvoll
 - o 700 m² Parkettverkauf/Monat bzw. 20.000 € Umsatz/Monat bzw. 8.500 € Deckungsbeitrag/Monat sind gut zu erreichen
 - o 1.000 m² Parkettverkauf/Monat bzw. 30.000 € Umsatz/Monat bzw. 13.000 € Deckungsbeitrag/Monat ist Durchschnitt bei unseren Filialen

2. Einkaufsmöglichkeiten wie ein Großkunde

- als Outlet-Partner verfügen Sie über die besten Preiskonditionen
- natürlich ist kommissionsweiser Bezug möglich
- bei Zusammenstellung von Paletten (auch 2 x ½ Palette möglich !) sind SUPER-Konditionen drin
- regelmäßige Preisaktionen und Dauertiefpreis-Aktionen

3. Verkaufs-Start: SOFORT !

- Ausstellung in riesiger Vielfalt ab dem 1. Tag: 70 bzw. 120 Muster in Originaldielen (je nach Ausbaustufe)
- kein großer Platzbedarf nötig (ab 60-80 m² Verkaufsfläche)
- „Aufbau“ bzw. Aufstellen der Tafeln übernehmen wir !

4. Outlet-Partnerschaft ist günstig und ziemlich risikofrei

- je nach Ausbaustufe zahlen Sie monatlich nur zwischen 50 € und 100 € (zu diesem Preis können Sie sonst noch nicht einmal eine vernünftige Zeitungsanzeige schalten !)
- Kündigung ist jederzeit zum Monatsende möglich
- Anschaffungskosten extrem niedrig (dank Vorzugspreisen) oder sogar „0“ (bei Mietoption)

5. Professioneller und wirkungsvoller Internet-Auftritt

- SYMParkett wird gefunden: bei den wichtigsten Suchmaschinen (z.B. Google, Yahoo) sind wir zumeist ganz oben (Pos. 1 – 6); das bringt bis zu 30.000 Besucher/Monat auf unsere Seite
- der Internet-Auftritt ist sehr gut verständlich und informativ
- ihre Kontaktadresse + E-Mail ist an mehreren Stellen auffindbar
- direkte Anfragen für Ihre Region werden an Sie weitergeleitet

6. Starke Marketinginstrumente erhöhen Ihre Erfolgchancen

- neben dem Internet hat SYMParkett eine Reihe von sehr wirkungsvollen Maßnahmen getestet, z.B.
 - o sehr erfolgreiche und günstige Schilderwerbung
 - o Vorlagen für Zeitungswerbung
 - o Flyer, etc.
- nutzen Sie unsere Erfahrung und Kreativität

7. Wirkliche Partnerschaft

- wir sprechen „die gleiche Sprache“: Sie sind Unternehmer, wir sind Unternehmer; wichtig ist uns in jedem Fall, dass „die Chemie stimmt“: wir können daher nicht jeden Interessenten nehmen
- als Familienunternehmen bringen wir unser „Herzblut“ ein, d.h. persönlichen Einsatz, große Kompetenz & langjähriges Know-How
- als Partner sind Sie für uns ein Teil der SYM-Gruppe: wir arbeiten gemeinsam an unserem Erfolg

Das bringen Sie mit:

- Sie sind begeisterter Unternehmer und wollen sich voll einbringen
- Sie wollen Parkett erfolgreich in Ihr bestehendes (oder auch neues) Geschäft integrieren
- Sie sind bereit und offen für unsere Erfahrung
- Sie verfügen über eine freie Verkaufsfläche von mind. 80 m²

Kosten-/Leistungsübersicht:

Wir bieten unsere Outlet-Partnerschaft in zwei Versionen an:

- Standard-Version
- Komplett-Version

	Standard-Version	Komplett-Version
Allgemeine Leistungen		
Umfang der Musterausstellung (1 Muster = 2 Originaldielen)	70 Muster	120 Muster
Muster vorbereiten (verleimen, etikettieren) und vor Ort aufstellen	JA	JA
Internet-Auftritt mit Ihrer Kontaktadresse + E-Mail	JA	JA
Präsentation Ihres Unternehmens im Internet	-	JA
Verlinkung zu Ihrer Internet-Seite (nach vorheriger Durchsicht durch SYMParkett)	-	JA
Verwendung von Logos, Bildern, Vorlagen, Schilder während der Outlet-Partnerschaft	JA, jedoch Logos + Bilder nach Rücksprache	JA
Kostenlose Konzept-/Produktschulung, mind. ½ Tag	JA	JA
Musterservice		
Jährlicher Pflegeservice (Kostenfreie Aktualisierung des Sortiments, mind. 1 x pro Jahr oder bei großen Sortimentsumstellungen)	JA	JA
Kostenfreier Austausch von Mustern pro Jahr (z.B. bei Beschädigungen)	2 Muster	4 Muster
Kaufpreis für neue Muster	17,50 €/Muster	17,50 €/Muster
Outletpartner-Gebühren/Kündigung		
Outlet-Partner-Gebühr pro Monat	50 €/Monat	100 €/Monat
Rabatt bei quartalsmäßiger Abrechnung	10 €/Quartal	30 €/Quartal
Kündigungsmöglichkeit zum Ende des Monats (bei quartalsmäßiger Abrechnung: Ende des Quartals)	JA	JA
Anschaffungskosten: 3 Optionen		
Grundinformationen		
Gesamtwert der Ausstellung (Warenwert, Erstellung)	1.500 €	2.550 €
Warenwert der Ausstellung	1.050 €	1.800 €
Option 1: Sofortkauf zum Vorzugspreis für	750 €	1.275 €
Option 2: Kauf zum Warenwert und Amortisation des Wareneinkaufs mit 2,0% auf 2 Jahre für einmalig	1.050 €	1.800 €
Option 3: Mietkauf mit 30 Monatsraten, Restwert: 0 Kündigung zum Ende des Monats möglich Ware bleibt bis zur vollständigen Zahlung Eigentum von SYMParkett	50 €/Monat	85 €/Monat

SYMPARKETT® Outlet-Partner
= 250.000 € mehr Jahresumsatz

Was meinen Sie jetzt?